



# BENOIT MIRAMBEAU

## Directeur de centre de profits

Directeur général expérimenté avec une expertise diversifiée en gestion des ressources humaines, centres de profit, et entrepôts logistiques. Fort de 20 ans d'expérience dans des groupes de renom comme Carrefour et Auchan, je suis prêt à diriger des projets ambitieux et transformer des défis en opportunités. Innovateur primé en intelligence artificielle avec des applications révolutionnaires dans les secteurs des ressources humaines, du tourisme et de la santé.

## Formations

0681381374

MIRAMBEAU.BENOIT  
@ORANGE.FR

## Compétences

Faire preuve de leadership

Animer le dialogue social (Avancé)

Animer, coordonner une équipe

Assurer la gestion administrative et financière d'une activité

Communiquer sur les résultats, évolutions et enjeux de l'activité à des partenaires

Concevoir et piloter une politique de gestion des ressources humaines

Contrôler des indicateurs de performance, analyser et corriger des écarts

Contrôler et faire appliquer le respect de dispositions légales et réglementaires

Contrôler les règles de Qualité, Hygiène, Sécurité, Santé et Environnement (QHSSE)

Définir la politique et les orientations générales d'une organisation

### **BAC+2 (BTS, DUT OU ÉQUIVALENTS) / BTS ACTION COMMERCIALE ET MANAGEMENT**

1995

### **BAC+3, BAC+4 (LICENCE, MAITRISE OU ÉQUIVALENTS) / LICENCE BIOLOGIE CELLULAIRE ET PHYSIOLOGIE**

1991

### **BAC+2 (BTS, DUT OU ÉQUIVALENTS) / D.E.U.G. SCIENCES B, SCIENCES DE LA NATURE ET DE LA VIE**

1989

### **BAC (GÉNÉRAL, TECHNIQUE OU PROFESSIONNEL) OU ÉQUIVALENT / BACCALAURÉAT SCIENTIFIQUE SÉRIE D**

1986

## Expériences

### **DIRECTEUR GÉNÉRAL / IA INNOVATIONS**

Depuis 08/2023

Je développe et commercialise des applications de santé, tourisme, marketing intégrant l'intelligence artificielle pour répondre aux besoins demandés.

### **DIRECTEUR GÉNÉRAL / DIABILIVE**

07/2017 à 08/2023

Je gère le développement informatique de la solution DiabiLive et des 2 dispositifs médicaux. L'entreprise est ISO13485 certifiée pour le développement et la commercialisation de dispositifs médicaux.

### **DIRECTEUR / CHRONODRIVE**

07/2013 à 12/2019

Chronodrive est un supermarché en Drive, filiale du groupe AUCHAN , chiffre d'affaire de 5 M€ en progression constante. J'ai eu entre autres missions la responsabilité du suivi de la construction du magasin, des recrutements des équipes pour l'ouverture le 18/10/2013, de la stratégie de communication client.

### **CHEF SECTEUR LOGISTIQUE / CASTORAMA**

12/2012 à 04/2013

Je gérail 15 salariés, la gestion du flux marchandise et du stockage spécifique à un SmartStore (même concept que chez Ikéa), 3 Castorama en France sur ce concept.

Élaborer une stratégie commerciale

Élaborer, suivre et piloter un budget

Gestion administrative

Législation sociale

Logiciel de gestion de stocks

Logiciels comptables

Organiser le traitement des commandes

Organiser une opération logistique de transport

Planning du personnel

Présenter un budget

Règles d'hygiène et de sécurité

Suivre la mise en place et la réalisation des plans d'action logistiques et contrôler la conformité d'application

Superviser l'acheminement de produits

Synchroniser les activités logistiques avec le cahier des charges

Système Hazard Analysis Critical Control Point (HACCP)

Techniques de communication orales, écrites et numériques

## Langues

Anglais

Espagnol

## **GÉRANT / PROMOCASH**

06/2010 à 07/2012

J'ai la gérance du Promocash d'AGEN : Chiffre d'affaires de 5,8 M€ en progression de 5%, développement du service livraison qui réalise en 2013 20% du chiffre d'affaires à +600% de progression, 15ème magasin de France (sur 135 magasins), développement du e-commerce (ou commerce par internet) en décembre 2011, qui représente en 2013 8,5% du chiffre d'affaires du magasin, 1er résultat de France.

## **GÉRANT DE RESTAURANT / SUBWAY**

06/2006 à 02/2010

Propriétaire et gérant de la Franchise de restauration rapide.

## **RESPONSABLE COMMERCIAL ALIMENTAIRE / CARREFOUR**

01/2005 à 06/2006

Chiffre d'affaire +- 60 M€ en progression de 3%; Augmentation significative du chiffre d'affaire par rapport à la concurrence et reprise importante de parts de marchés.

## **RESPONSABLE LOGISTIQUE RÉGION / CARREFOUR**

06/2004 à 12/2004

Je gère le déploiement d'une nouvelle méthode de travail dans l'alimentaire PGC sur 50 magasins.

## **DIRECTEUR RESSOURCES HUMAINES / CARREFOUR**

09/2002 à 06/2004

400 salariés à encadrer dont 30 cadres et agents de maîtrise, gestion des relations sociales (DP, CHSCT...) et gestion administrative et juridique du personnel Responsable du service paie : 400 salariés

## **RESPONSABLE SERVICE CAISSE / CARREFOUR**

08/1995 à 02/2001

J'ai la gestion de 150 caissières, la mise en place des plannings, le suivi et le recrutement du personnel. Je suis le 1er chef de caisse en France à développer une nouvelle organisation des horaires appelés "horaires libres choix". Cette innovation organisationnelle a été ensuite déployée dans la totalité des hypermarchés de Carrefour.

## **RESPONSABLE SERVICES FINANCIERS / CARREFOUR**

08/1995 à 02/2001

Je gère les services financiers clients Carrefour : la carte Pass, les centres de voyages, les moyens de paiement différés.

## **CHEF DE BANDAS MUSICALE / LOUS BALENS**

06/1985 à 08/1995

D'une famille de musiciens, j'ai baigné dans la musique depuis ma naissance, j'ai étudié le Trombone à coulisse et le miano, en école de musique et en conservatoire. J'ai été choisi par les musiciens pour diriger la bandas Lous Balens, arranger et adapter les partitions aux musiciens, assurer les répétitions et la pérennité de la bandas.

## **EMPLOYÉ LIBRE SERVICE / LECLERC**

11/1992 à 04/1994

Je suis affecté au rayon "Boissons", j'applique toutes les tâches de mise en rayon, gestion des commandes, rotation des produits, nettoyage.

